

Коммерческое предложение

на создание ИС
“Сапро центр”

02 октябрь 2020 г.

1. Цели проекта

Целями разрабатываемого сайта являются:

- Создание мобильного приложения для клиентов Сапро центра
- Отслеживание процесса обучения
- Предоставление клиенту актуальных услуг с возможностью формирования заявок на участие в курсе
- Управление информацией, размещаемой в мобильном приложении
- Создание системы тестов для оценки уровня знаний клиента
- Размещение новостной ленты в приложении
- Отправка уведомлений о предстоящем уроке, новости и оплате курса

2. Структура мобильного приложения

Платформа: IOS и ANDROID

- Главная страница (новости, ближайший урок)
- Список курсов (активных и архив)
- Карточка курса с расписание уроков
- Форма отправки заявки на курс
- Новости
- Список тестов
- Карточка теста для ответов и расчетом среднего балла
- Страница оплаты (биллинг, текущий баланс)

Push уведомления в мобильном приложении:

- Уведомление о предстоящих занятиях
- Уведомление о необходимости пройти тест
- Уведомление о новостях
- Уведомление об оплате

3. Функциональность модератора

Платформа: Carabi

- Управление списком преподавателей
- Управление списком услуг с прайс-листом
- Управление списком акций
- Управление списком курсов
- Управление списком клиентов (учащихся)
- Создание курса, назначение преподавателя, генерация списка уроков
- Формирование группы для курса
- Корректировка финансового баланса клиента

4. Функциональность преподавателя

Платформа: Carabi

- Список моих курсов
- Редактирование даты и времени уроков (при наличии доступа)
- Карточка урока (Ссылки, материалы)
- Отметка об участии клиента на уроке

5. Этапы выполнения работ, стоимость и сроки

Исходя из логики разработки и внедрения системы, предлагается следующий порядок выполнения работ:

- Разработка прототипа мобильного приложения на основе корпоративного стиля
- Разработка разделов мобильного приложения и Push уведомления;
- Создание структуры каталога услуг;
- Настройка карточек для модераторов и преподавателей
- Разработка функциональности для модераторов и преподавателей
- Общее тестирование с Заказчиком
- Обучение сотрудников работе в Carabi
- Наполнение базы Carabi необходимым контентом
- Публикация мобильного приложения
- Создание страницы для описания и скачивания приложения на сайте Sampocenter.ru

Для оптимизации затрат работы, работы разделены на основные, необходимые для запуска ИС (MVP) и дополнительные, которые могут быть разработаны после запуска приложения.

Предварительная стоимость работ складывается из следующих составляющих:

MVP(минимальный и необходимый список работ для запуска ИС)

№	Наименование работ	Примерные	Стоимость,
---	--------------------	-----------	------------

		трудозатраты, раб. дней *	руб.
1	Дизайн и UI приложения для клиентов	5	30 000
2	Разработка разделов мобильных приложений: Авторизация / регистрация по номеру телефона Список курсов Записаться на курс Расписание занятий Карточка занятия Профиль клиента PUSH уведомления	20	96 000
3	Настройка функциональности для модератора	4	25 000
4	Настройка функциональности для преподавателя	2	15 000
5	Обучение и совместное тестирование приложения	3	10 000
6	Публикация мобильного приложения	10	8 000
7	Создание страницы для описания и скачивания приложения на сайте Sampocenter.ru	1	2 000
	ИТОГО:	45	186 000

Дополнительная функциональность

Наименование работ	Примерные трудозатраты, раб. дней *	Стоимость, руб.
Разработка раздела в мобильном приложении для тестирования клиента. Создание шаблонов тестов в Carabi	6	40 000
Разработка раздела в мобильном приложении Новости Создание Новости в Carabi	5	30 000

Разработка системы анкетирования клиента для оценки уровня и готовности к участию в выбранном курсе	7	50 000
Разработка WEB версии приложения для клиентов на основе функциональности мобильного приложения	10	45 000

* - Часть работ может выполняться параллельно, срок исполнения не включает время, необходимое Заказчику на приемку работ.

После выполнения всех работ аренда сервисов и техническая поддержка будет составлять 12 000 в месяц.

Генеральный директор
ООО «КАРАБИ КОНСАЛТ»

Еникеев В.А.